

**BAC PRO CGEM**

**2017**

**Baccalauréat professionnel maritime – Conduite et gestion des entreprises  
maritimes - Pêche**

**E22 Gestion et management**

**Durée : 2 heures**

-----

*Une importance particulière sera accordée à la présentation du travail, à l'orthographe et à la correction de l'expression.*

*Est autorisé l'usage d'une calculatrice de poche y compris une calculatrice programmable, alphanumérique ou à écran graphique à condition que son fonctionnement soit autonome et qu'il ne soit pas fait usage d'imprimante.*

**1<sup>re</sup> QUESTION (valeur = 6,5)**

L'armement EUROTRANS responsable de plusieurs bateaux de pêche fait l'acquisition d'un véhicule afin de transporter son poisson pour une valeur de 15 450 € hors taxes.

Le bien est amorti en linéaire sur 4 ans.

La date de mise en service de ce véhicule est le 23 juillet 2016.

1. (valeur = 1)

Expliquer le calcul de la première annuité.

2. (valeur = 4,5)

*Répondre sur l'annexe à compléter 1*

Compléter le tableau d'amortissement.

3. (valeur = 0,5)

Indiquer la charge d'amortissement qui sera portée au compte de résultat du 31 décembre 2017.

**Tourner la page**

4. (valeur = 0,5)

Indiquer la valeur comptable du matériel au 31 décembre 2019.

### 2<sup>e</sup> QUESTION (valeur = 4)

L'armateur de l'entreprise EUROTRANS fait l'inventaire de son entreprise de pêche au 31 décembre 2016.

L'entreprise veut faire des prévisions pour 2017 à l'aide des éléments de 2016 :

Chiffre d'affaires en 2016	425 320 €
Total des charges en 2016	370 460 €

- 80 % des charges sont des charges variables ;
- le chiffre d'affaires prévoit d'être augmenté de 15 % ;
- les charges variables vont augmenter de 5 % ;
- les charges fixes seront identiques.

1. (valeur = 2,5)

*Répondre sur l'annexe à compléter 2.*

Compléter le tableau du compte de résultat différentiel de l'annexe 2 (à rendre avec la copie) afin de déterminer le résultat réalisé.

2. (valeur = 1)

Calculer le seuil de rentabilité.

3. (valeur = 0,5)

Calculer le point mort afin de déterminer à quelle date l'entreprise commencera à faire du bénéfice.

**Tourner la page**

### 3<sup>e</sup> QUESTION (valeur = 5)

1. (valeur = 1)

Définir le principe de transformation des produits de la mer.

2. (valeur = 1,5)

Citer et expliquer 2 principales techniques de transformation.

3. (valeur = 1,5)

Citer 2 labels et en expliquer un.

4. (valeur = 1)

Décrire le principe de traçabilité des produits de la mer.

### 4<sup>e</sup> QUESTION (valeur = 4,5)

Document (Ouest France 2013) : organisation de la filière et circuit de distribution

#### Les internautes avantagés

Quand la vente débute, un grand silence s'installe, pesant. La voix puissante du crieur a disparu. Les acheteurs présents, eux, n'ont rien perdu de leur regard perçant... sauf que maintenant, c'est vers un écran qu'il se tourne. À chaque lot, un premier prix s'affiche puis baisse rapidement avec des pas de 1 ou 5 centimes selon la valeur du poisson. Le premier qui clique remporte la mise.

Le premier... ou presque, selon Yann Le Meur, poissonnier : « **Les internautes ont deux pas d'avance sur nous qui sommes en salle.** » La faute au système de télécommande qui lui sert à valider ses propositions. « **Le délai de transmission entre la télécommande et le capteur connecté à l'ordinateur est plus important que sur Internet** », confirme Ronan Floc'h. Yann Le Meur s'agace de cette disparité mais persiste tout de même à venir sur place, « **ça permet de vérifier la qualité des produits** » et de filouter quelquefois, « **quand des poissons arrivent juste avant une vente, on peut essayer de les acheter** ».

Tourner la page

1. (valeur = 1)

Expliquer le rôle majeur du mareyeur à la criée.

2. (valeur = 2,5)

Citer 5 acteurs de la filière des produits de la mer qui se situent après le marin pêcheur.

3. (valeur = 1)

Expliquer ce que sont les Marchés d'Intérêt National et Régionaux et donner au moins un exemple.

*Nota :*

*Dans le cas où un(e) candidat(e) repère ce qui lui semble être une erreur d'énoncé, il (elle) le signale très lisiblement sur sa copie, propose la correction et poursuit l'épreuve en conséquence. De même, si cela vous conduit à formuler une ou plusieurs hypothèses, il vous est demandé de la (ou les) mentionner explicitement.*

*La copie que vous rendrez ne devra, conformément au principe d'anonymat, comporter aucun signe distinctif, tel que nom, signature, origine, etc. Si le travail qui vous est demandé comporte notamment la rédaction d'un projet ou d'une note, vous devrez impérativement vous abstenir de signer ou de l'identifier.*

**Tourner la page**

NUMERO DE PLACE :

**NE RIEN INSCRIRE AU DESSUS DE CETTE LIGNE (sauf n° de place)****ANNEXE À COMPLÉTER 1**  
**Document à rendre avec la copie d'examen**

Question 1.2 : tableau d'amortissement

<b>Années</b>	<b>Valeur d'acquisition</b>	<b>Taux</b>	<b>Annuité d'amortissement</b>	<b>Amortissements cumulés</b>	<b>Valeur nette comptable fin de période</b>

**Tourner la page**

NUMERO DE PLACE :

**NE RIEN INSCRIRE AU DESSUS DE CETTE LIGNE (sauf n° de place)****ANNEXE À COMPLÉTER 2**  
**Document à rendre avec la copie d'examen**

Question 2.1 : tableau de résultats différentiels

	<b>MONTANTS</b>	<b>POURCENTAGES</b>
Chiffres d'affaires (CA)		
Charges variables		
Marge sur coût variable		
Charges fixes		
Résultat		